

Rubriques du Plan d'affaires

Afin d'être considéré pour la combinaison d'un prêt et d'une subvention SESO, un plan d'affaires doit être soumis à l'examen. Voici une liste de rubriques qui sont recommandées pour votre application.

Sommaire exécutif

Inclus le montant du prêt demandé et à quelle fin le prêt/la subvention sera utilisé.e

Information sur l'industrie

- Offre de produits/biens ou services
- Identification du problème ou du besoin
- Étude de marché (profil de l'industrie et perspectives, recherches primaire et secondaire)
- Concurrence
- Analyse FFOM / Forces, faiblesses, opportunités et menaces

Description du modèle d'affaires

- Processus pour fournir les produits/ biens / les services
- Expérience de l'équipe / formation dans la production des produits / biens / services, dans la mise en marché et les ventes, dans la gestion des opérations commerciales
- Flux de revenu(s)
- Les frais associés à votre entreprise sociale
- Questions juridiques et d'assurances considérées (ce qui devrait inclure la structure juridique de l'entreprise)

Si applicable :

- Contribution en nature pour le fonctionnement de l'entreprise (l'espace, l'équipement, la comptabilité, l'administration, le traitement de la paye, les communications, etc.)
- Travail bénévole – Niveau actuel, plans pour recruter et assurer la rétention des bénévoles
- Soutien spécifique aux employés qui ont des besoins spéciaux

Marketing / Commercialisation

- Proposition de valeur
- Marchés cibles / Comment allez-vous les atteindre ?
- Différenciation / avantage concurrentiel
- Structure tarifaire
- Taux d'intérêt / Soutien aux ventes

Social

- Proposition sociale
- Lien clair entre la mission sociale, culturelle, environnementale et les opérations
- Les bénéficiaires cibles de l'entreprise sociale
- Impacts sociaux / culturels / environnementaux proposés

Échéancier

- Étapes critiques
- Les activités actuelles / avez-vous consulté vos clients potentiels, dirigé la production, mis à l'épreuve vos stratégies de commercialisation / ventes ?
- Plan de croissance

Appui

- Conseil d'administration
- Comité consultatif
- Mentors d'affaires
- Fournisseurs clés / clients

Le flux de trésorerie des opérations – mensuelles pour deux années - Revenus, dépenses, remboursement du prêt